

# EDELSTAHL

## Aktuell

Ausgabe 6 - August 2022


 Registrieren Sie sich unter [kundenkonto.stappert.de](https://kundenkonto.stappert.de) und sehen Sie Ihre Dokumente online ein  
 INOX INTELLIGENCE

Die einzige unabhängige Zeitung für die Edelstahl-Rostfrei-Branche

### SPEZIAL:

- MASCHINENBAU
- PAPIER- UND ZELLSTOFF

### IM SPOTLIGHT: ECONOXX.com

Rund zehn Jahre sind seit der ersten Idee zu der Metallhandelsplattform ECONOXX.com vergangen. Mit der Onlineplattform besetzt die Hempel Specials Metals Group, zu der ECONOXX mittlerweile gehört, erfolgreich die Nische für den Handel mit wertvollen Überschüssen, Restmaterialien und Artikeln zweiter Wahl aus dem Bereich Edelstahl, Nickel- und Titanlegierungen. Am Konzept hat sich nichts geändert, aber an der Produktvielfalt: Neben dem Metallhandel mit Halbzeugen wird die Plattform seit einiger Zeit verstärkt für die Abwicklung von Edelstahl-, Nickel- und Titanschrott eingesetzt.




  
 Voß  
 FÜR EINE WELT DER VIELFALT.  
 VOSS-EDELSTAHL.COM

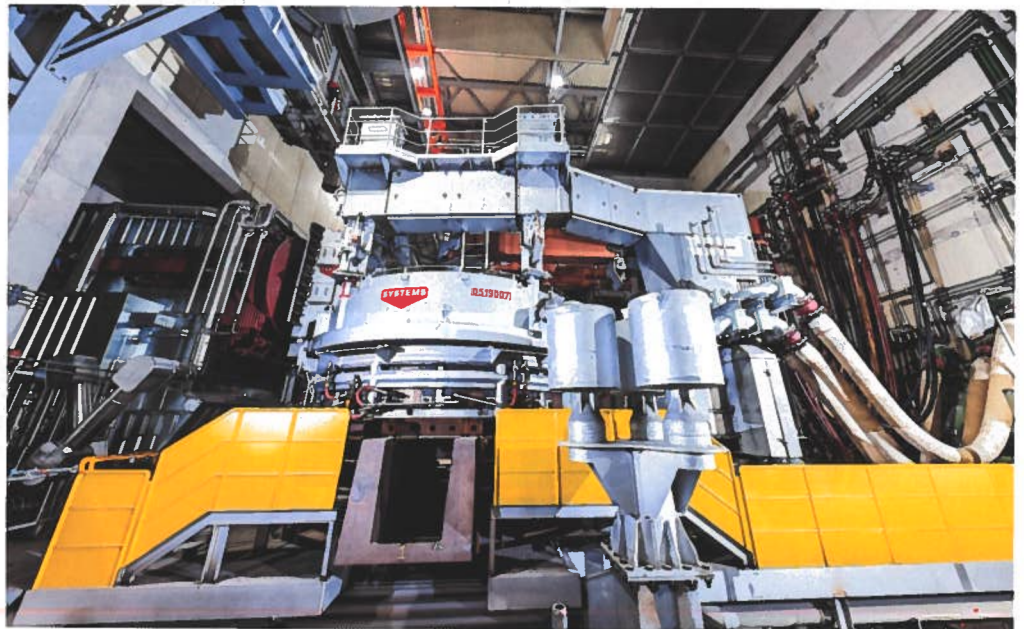

  
 SUPPORTING YOUR SUCCESS  
 www.bibusmetals.de


  
 BINDER EDELSTAHL  
 Produktionsgesellschaft mbH  
 www.binder-edelstahl.com


  
 LEADING STOCKHOLDER IN NICKEL ALLOY PIPING PRODUCTS  
 www.hartbv.nl

MAASS SPECIAL ALLOYS  
 NICKEL ALLOYS SPECIALIST  
 WWW.MAASS-SPECIAL-ALLOYS.COM

## 205.000 Tonnen Spezialstähle voestalpine: Edelstahlwerk in Kapfenberg startet Inbetriebnahme



Der Elektrolichtbogenofen ist das Kernstück im neuen Edelstahlwerk. Foto: voestalpine

Rund vier Jahre nach dem offiziellen Spatenstich im Jahr 2018 ist das neue Edelstahlwerk am voestalpine-Standort Kapfenberg

fertiggestellt. Ab dem Sommer werden schrittweise die Anlagen hochgefahren, ab Herbst startet der intermittierende

Parallelbetrieb mit dem bestehenden Elektrostahlwerk.

(Fortsetzung auf Seite 8)

SOFORT  
**AUS VORRAT**  
 WARMGEWALZTE EDELSTAHLBLECHE  
**STANDARDGÜTEN**  
 DUPLEX & SUPER DUPLEX  
 NICKELBASISLEGIERUNGEN  
 HITZEBESTÄNDIGE BLECHE  
**SONDERGÜTEN**  


www.schages.de  

**PUNKT GENAU**  
 CNC-Laserschneiden  
 Rohrlaserschneiden  
 Blechzuschnitte **Mini bis XXL**  
 CNC-Abkanten  
 Großserien & Einzelteile  
 Vorlagen-Vermessung  
 individuell | flexibel | zuverlässig  

**Schages**  
 Schages GmbH & Co. KG · CNC-Lasertechnik

## IMPRESSUM

### Herausgeber

KCI GmbH  
Tiergartenstr. 64  
D-47533 Kleve  
Tel. + 49 2821 711 45 0  
www.edelstahlaktuell.de

### V.i.S.d.P.

Nicole Nagel  
n.nagel@kci-world.com  
Thijs Elshof  
t.elshof@kci-world.com

### Redaktion

Catrin Senger  
c.senger@kci-world.com  
Nicole Nagel  
Simon Neffelt

### Redaktion International

redaktion@kci-world.com  
David Sear  
Joanne McIntyre

### Informationen/Anzeigen

Simon Neffelt  
Tel. +49 2821 711 45 44  
s.neffelt@kci-world.com  
Nicole Nagel  
Tel. +49 2821 711 45 55  
n.nagel@kci-world.com

### Abonnementsservice

Annette Speer  
Tel. +49 2821 711 45 40  
a.speer@kci-world.com  
Print: € 99,- jährlich + MwSt.  
(10 Ausgaben)  
Digital: Kostenfrei  
Abonnements verlängern sich  
nach zwölf Monaten automatisch

ISSN 1869-0149

### Design

AEL Data Services LLP

### Druck

Reintjes Printmedien

Edelstahl Aktuell ist eine Marke von Technical  
Business Publications II BV  
Reigerstraat 30-H, 6883 Velp,  
Niederlande ©2022

### Besuchen Sie uns auf:



Der Herausgeber und die Redaktion haben bei der Erstellung dieser Zeitschrift äußerste Sorgfalt walten lassen. Dennoch können der Herausgeber und die Autoren keinesfalls die Korrektheit oder Vollständigkeit aller Informationen garantieren. Deshalb übernehmen der Herausgeber und die Autoren keinerlei Haftung für Schäden infolge von Handlungen oder Entscheidungen, die auf Informationen aus dieser Ausgabe beruhen. Lesern dieser Ausgabe wird deshalb ausdrücklich empfohlen, sich nicht ausschließlich auf diese Informationen zu verlassen, sondern auch ihr professionelles Know-how und ihre Erfahrung einzubeziehen sowie die zu nutzenden Informationen zu überprüfen. KCI Publishing kann auch nicht die Korrektheit von Informationen garantieren, die von Unternehmen, Organisationen und Behörden erteilt werden. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, Absätze zu kombinieren, zu verändern oder zu löschen. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, (Teile von) Artikel(n) weiterzuverwerten und auf unterschiedliche Weise zu verbreiten.

Alle Rechte vorbehalten. Die Inhalte unterliegen dem Urheberrecht und den Gesetzen zum Schutz geistigen Eigentums sowie den entsprechenden internationalen Abkommen. Sie dürfen ohne die schriftliche Genehmigung des Herausgebers weder für private noch für Handelszwecke kopiert, verändert, ausgedruckt oder in anderen Medien – welcher Art auch immer – verwendet werden.

# INHALT

## Im Spotlight: ECONOXX

4-7



Aus Schrott Gewinne erzielen – die Onlinehandelsplattform ECONOXX.com erweitert ihre Aktivitäten

**Aktuelles** 8-9

**Personalien** 10-11

**Aktuelles** 12

**Im Porträt:** Osama Nasser, VAU Thermotech GmbH & Co. KG 13



Das Vertrauen unserer Kunden und Partner motiviert uns.

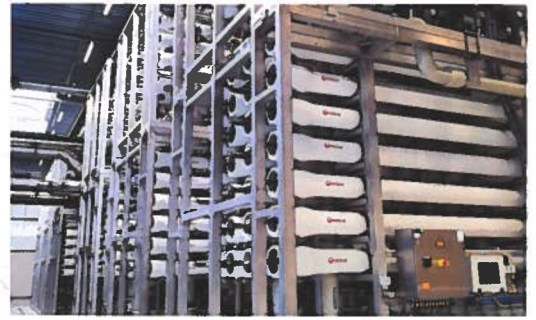
**Baukultur:** SpaceWalk 14-15



Spazieren gehen auf einer Großskulptur

**Aktuelles** 16-17

**Anwenderwissen** 18-19



Sauberes und günstiges Trinkwasser für eine ganze Region

**Hintergrund:** Härten von nichtrostenden Stählen ohne Verlust der Korrosionsbeständigkeit 20-21

**Aktuelles** 22-23

**Maschinenbau** 24-27

**Papier & Zellstoff** 28-30

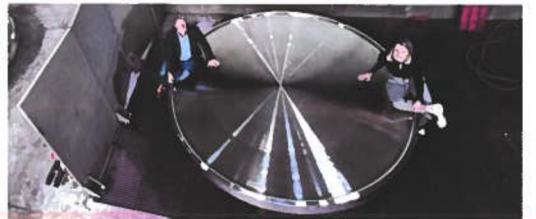


Auch die Papierindustrie muss nachhaltiger werden.

**Aktuelles** 31

**Produkte** 32-33

**SSW Flüsterpost** 34-35



Neuigkeiten von Ausstellern der Stainless Steel World.

**Rückblick wire & Tube** 36-37

**Business World** 38

**Aktuelles** 39

**Veranstaltungen:** Stainless Steel World Conference & Expo 40



Der Countdown läuft!

Im Porträt: Osama Nasser, Geschäftsführer und Inhaber VAU Thermotech GmbH & Co. KG

## „Die Abhängigkeit von fossilen Brennstoffen muss schnellstmöglich überwunden werden“

Edelstahl in Form von Plattenwärmetauschern begleitet ihn sein gesamtes Berufsleben: Osama Nasser von der VAU Thermotech GmbH & Co. KG. Mit Edelstahl Aktuell hat sich der Geschäftsführer und Inhaber über die Beschaffungssituation, eine steigende Nachfrage nach Edelstahl-Plattenwärmeübertragern und Parallelen von VAU Thermotech zu seiner Lieblingsfußballmannschaft unterhalten.

### EA: Guten Tag Herr Nasser, bitte stellen Sie sich doch kurz vor.

ON: Guten Tag. Mein Name ist Osama Nasser. Ich bin Gründer, Inhaber und Geschäftsführer von VAU Thermotech. Wir stellen gelötete, geschraubte und vollverschweißte Plattenwärmeübertrager her.

### EA: Was sind Ihre Berührungspunkte zu Edelstahl?

ON: Edelstahl begleitet mich mein gesamtes Berufsleben. Mein Vater war Ingenieur – u.a. bei der Firma Linde – und hat während seiner Tätigkeit über 40 Patente angemeldet. Nachdem er von der Linde AG das Patent für den von ihm erfundenen Hybrid Tubular Plattenwärmeübertrager übernommen hatte, gründeten wir im Jahr 1981 mit der „Bavaria Anlagenbau“ unser eigenes Unternehmen zur Herstellung und Vermarktung vollverschweißter Plattenwärmetauscher. Nachdem mein Vater in den wohlverdienten Ruhestand gegangen war, entschloss ich mich, unser Produkt auf dem Weltmarkt weiter zu vermarkten. Ich habe dann in leitenden Positionen die Entwicklung und den Verkauf des Hybrids bei diversen namhaften Firmen – u.a. bei der Deutschen

Babcock bzw. Balcke Dürr – weiter vorangetrieben. Schließlich habe ich mich in München durch die Übernahme der Firma VAU Werkzeug- und Gerätebau im Jahr 2008 erneut selbständig gemacht.

### EA: Wo sehen Sie Herausforderungen in Ihrem Bereich?

ON: Aktuell sind die Edelstahlbeschaffung und die Preisentwicklung große Themen. Durch die Coronapandemie und den bewaffneten Konflikt in der Ukraine hat die Situation noch an Komplexität gewonnen. Da wir größten Wert auf die Herkunft des Edelstahls legen, haben wir schon immer auf Zulieferer aus Deutschland bzw. Europa gesetzt und sind vom Zusammenbruch internationaler Lieferketten verschont geblieben

### EA: Wo sehen Sie die größten Veränderungen der Branche in der Zukunft?

ON: Wir rechnen mit einer steigenden Nachfrage an Edelstahl-Plattenwärmeübertragern insbesondere für den Wärmepumpenmarkt. Der Klimawandel und die Situation in der Ukraine haben gezeigt, dass die Abhängigkeit von fossilen Brennstoffen schnellstmög-

lich überwunden werden muss.

### EA: Welche Ziele wollen Sie beruflich noch erreichen?

ON: Ich wünsche mir, dass im Unternehmen alles so weiterläuft wie bisher. Wir haben ein sehr gut eingespieltes Team, das alle Aufträge hochqualitativ, zielgerichtet und innerhalb der vorgegebenen Deadlines zuverlässig umsetzt. Das wissen auch unsere Kunden und Handelspartner zu schätzen. Deren Vertrauen in unsere Leistungen beschert uns Jahr für Jahr stabile Wachstumsraten. Das freut und motiviert uns natürlich sehr.

### EA: Worauf sind Sie stolz?

ON: Ich bin stolz darauf, dass wir ausschließlich in Deutschland zuverlässig produzieren. Damit gehören wir vielleicht nicht zu den preiswertesten, aber bestimmt zu den besten Herstellern. Stolz bin ich auch darauf, dass wir bislang unseren Kunden immer eine Lösung für ihre Herausforderungen anbieten konnten. Und besonders stolz bin ich auf die logistische Meisterleistung im Jahr 2014 als wir unseren Produktionsstandort während des laufenden Be-



Osama Nasser. Foto: VAU Thermotech GmbH & Co. KG

triebs von München nach Heldringen nahezu reibungslos umgezogen haben.

### EA: Wofür „brennen“ Sie?

ON: Seit meiner Kindheit bin ich großer Fußballfan. Ich brenne für den TSV 1860 München. Die Spieler sind echte Charaktere mit Ecken und Kanten. Der Verein ist durch sehr gute und weniger gute Zeiten gegangen. Doch stets halten Fans, Funktionäre und die Mannschaft fest zusammen – genauso wie wir das in unserem Unternehmen leben.

### EA: Wobei können Sie am besten abschalten und entspannen?

ON: Ich grille gerne auf der Terrasse meines Hauses. Dabei genieße ich den Blick auf die Thüringische Landschaft und kann die Gedanken dabei schweifen lassen. Außerdem reise ich sehr gerne in den Südosten der USA. Sonnenschein und sommerliche Temperaturen sind für mich sehr wichtig.